

Via Venture Partners og øvrige aktionærer sælger DdD Retail A/S til K3 Business Technology Group plc

København 2. maj 2016

Holdingselskabet til DdD Retail A/S (herefter DdD) aktionærer har per fredag d. 29. april solgt DdD til den britiske software virksomhed K3 Business Technology Group plc (herefter K3) til en værdi af DKK 74½ million, hvoraf DKK 8,2 millioner er betinget af nærmere definerede operationelle mål. Via Venture Partners har gennemført salget for de sælgende aktionærer.

DdD's løsning, "Retail in a box", er en brugervenlig plug-and-play løsning inklusive hardware, software, E-learning og support. All-inclusive løsningen er cloud-baseret og funktioner omfatter POS, lagerstyring, Click & Collect, rapportering og kundeloyalitet. DdD's løsning henvender sig primært til detailhandlere inden for beklædning, sko, sport og accessories. DdD har mere end 25 års erfaring og en veletableret kundedatabase på mere end 1800 butikker og over 2500 installationer i Danmark, Tyskland, Sverige og Norge.

Én af grundlæggerne, Kurt Thomsen, udtaler: "Via Venture Partners har gjort et stort stykke arbejde i forbindelse med salget af DdD og grundlæggerne af firmaet, inklusive mig selv, er taknemmelige for den energi, erfaring og dygtighed, som Via Venture Partners har bidraget med i salget. Via Venture Partners investerede sammen med grundlæggerne i DdD i 2007 og på trods af den finansielle krise, der ramte kundesegmentet hårdt i 2008/2009 og de efterfølgende år, har Via Venture Partners sammen med DdD's ledelse formået at udvikle DdD til i dag at være formodentlig den førende leverandør af den nødvendige teknologiske platform på dette niche marked".

DdD's CEO Peder Falck fortsætter: "Selv om vi er nået langt med at kunne tilbyde vores kunder den bedste løsning, ser vi frem til at være en del af K3 fremover og timingen er helt rigtig. DdD har en attraktiv og en unik førsteklases-løsning, mens K3 har størrelsen, knowhow om de store kunder og erfaring med software til niche-markeder. De to virksomheder er en kraftfuld kombination og et stærkt offensivt træk".

Via Venture Partners' John Helmsøe-Zinck er godt tilfredse med salget: "Der er ingen tvivl om, at K3 er den rigtige partner for DdD med henblik på at fortsætte og accelerere den imponerende udvikling af virksomheden. Det her er det rigtige match og den rigtige timing for aktionæerne".

Advokatfirmaet Kromann Reumert og PwC har bistået aktionæerne i salgsprocessen.

Kontakt for yderligere information:

John Helmsøe-Zinck, Managing Partner Via Venture Partners Tlf: +45 40 10 44 05

Kurt Thomsen, én af de 5 grundlæggere: Tlf: +45 40 21 30 18

Peder Falck, CEO DdD Retail A/S, Tlf: +45 25 42 9874

Om selskaberne: Se næste side

Om DdD Retail A/S

DdD's hovedkontor ligger i Køge og har kunder i alle 4 nordiske lande samt flere lande i Europa. DdD har kontorer i Danmark, Tyskland, Norge og Sverige. DdD's fokus er levering af en ekstraordinær velfungerende cloud baseret cost/benefit kasseløsning til detailhandlere inden for beklædning, sko, sport og accessories.

About Via Venture Partners

Via Venture Partners er en ledende private equity fond. Fonden opererer i Norden, og fokuserer på teknologi- og servicevirksomheder. Via Venture Partners Fund I & II K/S er begge datterselskaber til ATP, som bidrager med 99.8% af investeringskapitalen i de to fonde, hvilket beløber sig til DKK 2 mia. i alt. Den resterende kapital er investeret af medarbejderne i Via Venture Partners A/S. Via Venture Partners A/S leder investeringsbeslutningerne i begge fonde. Via Venture Partners investerer enten selvstændigt (primært små- og mellemstore virksomheder med en omsætning mellem DKK 100m – DKK 1000m) eller sammen med ATP (primært større transaktioner).

Om K3

Det børsnoterede K3's hovedkontor ligger i England. K3 er en international førende leverandør af integrerede IT løsninger til detailhandelen, producenter og distributører. K3 har mere end 25 års erfaring i levering af prisvindende software løsninger til mere end 3000 kunder fordelt på 20 lande.